

# ПОТОК ЗАЯВОК ИЗ ВК И АВИТО ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО БИЗНЕСА И ФРАНШИЗ

Запускаем первые тесты в течение **72 часов** после подписания договора и строим систему привлечения, которую можно масштабировать.

В ЭТОЙ ПРЕЗЕНТАЦИИ —  
ТО, КАК МЫ РАБОТАЕМ,

# КОМУ ОСОБЕННО ПОДХОДИТ НАШ ПОДХОД

Мы наиболее эффективно работаем с бизнесами, у которых уже есть сильный продукт, понятная модель и задача на масштабирование.

## ОСОБЕННО АКТУАЛЬНО ДЛЯ:

Устойчивого бизнеса с рабочей экономикой и запросом на рост Франшизы с 3+ точками

Управляющей компании франшизы которой нужен быстрый запуск привлечения клиентов

# КЕЙС №1 | СЕТЬ ЧАЙНЫХ-КАЛЬЯННЫХ

📍 Воронеж, Донецк, Ярославль, Владимир, Ульяновск

## ЗАДАЧА:

Кратно увеличить поток заявок в течение 2-3 месяцев и выстроить понятный канал привлечения клиентов в заведения

## РЕШЕНИЕ:

Запуск привлечения через ВК Рекламу, усиление сообщества, запись через бота и звонки ВК, перевод интереса аудитории в посещения

**15 000+**

подписчиков Вконтакте

**1 000+**

клиентов в онлайн-записи

**90%**

релевантных обращений

РАЗ  
ФОН

# КЕЙС №2

📍 Москва, Воронеж

## МАГАЗИНЫ ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ MIDDLE+ СЕГМЕНТА

### ЗАДАЧА:

Выйти за рамки сезонности, увеличить выручку франчайзингового магазина и усилить узнаваемость бренда внутри Москвы

### РЕШЕНИЕ:

Выстроили продвижение во ВКонтакте, подключили блогеров внутри площадки, усилили сообщество и перевели коммуникацию с аудиторией в системную работу через бота

**2 500+**

подписчиков Вконтакте

**2 500+**

лидов через ВК рекламу

**500+**

клиентов через бота ВК

# КЕЙС №3 | СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

📍 Москва и Московская область, Воронеж, Липецк

## ЗАДАЧА:

Выйти на новую аудиторию 20–30 лет, вовлечь ее через интерес к будущим планировкам и получать квалифицированные лиды на строительство домов

## РЕШЕНИЕ:

Построили коммуникацию вокруг сценария будущего дома и планировок, запустили трафик на формы заявок, после чего передавали обращения в отдел продаж для дальнейшего обзвона

**3 100+**

подписчиков Вконтакте

**250+**

квалифицированных  
лидов

**ЗА**

**3,5**

месяца

# ОТ ДОГОВОРА ДО ПЕРВЫХ ЛИДОВ

72  
ЧАСА

Мы не растягиваем запуск на недели.  
После подписания договора сразу переходим  
к рабочему циклу.

- 1** | Согласовываем цель, площадку запуска, формат работы и показатели, по которым будем оценивать результат
- 2** | Подключаем рекламные кабинеты, согласовываем оффер, точки приема заявок, сообщения, формы и маршрут обработки обращений
- 3** | Проверяем связки, аудитории и креативы, чтобы быстро понять, что дает лучший отклик именно в вашей нише
- 4** | Фиксируем первые обращения, усиливаем эффективные решения и показываем вам картину по следующему этапу масштабирования

# ГАРАНТИЯ ПО KPI

Мы берем ответственность за результат в согласованной модели работы.

До запуска мы определяем KPI и фиксируем в договоре.  
(рост числа подписчиков, количество лидов, другая измеримая цель)

Если фактический результат отклоняется от согласованного KPI более чем на 20%,

**мы возвращаем от 20% до 100%**

**оплаты за нашу работу —**

в зависимости от уровня несоответствия.

## СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ — КОРОТКОЕ ЗНАКОМСТВО

В диалоге мы поймем вашу задачу, оценим, какая площадка и воронка подойдут вашему бизнесу, подготовим персональное коммерческое предложение под вашу модель, географию и цель роста.

Без шаблонных пакетов и типовых решений.  
Только **персональная конфигурация** под вашу задачу.

**НАПИСАТЬ В СООБЩЕНИЯ СООБЩЕСТВА VK**

**РАЗ  
ГОН**

# АЛЕКСАНДР ГОПИЕНКО

Основатель «**РАЗГОН**»



ГРУППА ВКОНТАКТЕ



ТЕЛЕГРАМ КАНАЛ

